



Optima

Система автоматизации для салонов оптики

info@itigris.ru

8 (800) 222-0-228

www.itigris.ru



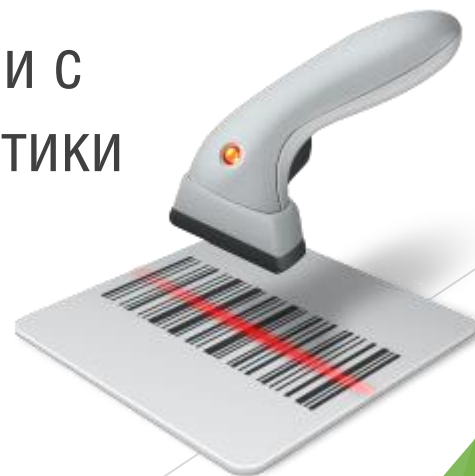
Победитель в номинации
«Инновация года»

Для чего нужна система автоматизации?

- ✓ Основная задача системы автоматизации – повысить эффективность работы компании
- ✓ «Навести порядок», стандартизировать бизнес-процессы
- ✓ Избавить сотрудников от рутинной работы, например, от заполнения множества бумаг и отчетов
- ✓ Быстрее и качественнее обслуживать клиентов
- ✓ Предоставить руководству удобный инструмент анализа бизнеса

Краткий обзор системы

- ✓ Маркировка товаров штрихкодами
- ✓ Электронный учет товара, заказов, возвратов, списаний, переоценок, перемещений, работ
- ✓ Мгновенный доступ к любой информации
- ✓ Бизнес–аналитика
- ✓ Электронный обмен данными с ведущими поставщиками оптики



Основные преимущества

- ✓ Разработана специально для салонов оптики
- ✓ Имеет простой и понятный интерфейс
- ✓ Предоставляется по модели SaaS и включает внедрение, обучение, резервное копирование, регулярные обновления и т.д.
- ✓ Не требует наличия серверной инфраструктуры и ИТ-специалистов в штате
- ✓ Предоставляет всю информацию в режиме реального времени

Структура ИТигрис Оптима

- ✓ Индивидуальный продуманный интерфейс для каждой группы пользователей



Оптима Иванова Наталья Александровна, Оптика 1
[Новая вкладка](#) [Выйти](#)

Изготовление очков | **Просмотр заказа "Изготовление очков" (номер: 1000063529)**

Продажа | Журнал заказов | Печать заказа | Товарный чек | Возврат товаров

Ремонт | Выдать заказ

Клиент: **Ильина Миллица Егоровна**
Сотрудник: Трофимова Степанида Богдановна
Дата создания: 27.11.2011 12:30 | Дата завершения: 29.11.2011 13:53
Департамент: Оптика 1 | Статус заказа: Завершен
Сумма заказа: 1 788,00 | Оплачено: 1 788,00

Рецепты на очки
для чтения (Sph OD:+2,25; Sph OS:+2,25; Dpp OD:31,0; Dpp OS:30,0)

Товары:

Категория	Параметры	Скидка	Стоимость	Со скидкой
Линзы (OD)	Номер: 1 000 175 815 Производитель: HOYA , Бренд: HL PNX 1.53 HVA , тип линзы: Стегматическая , класс линзы: Бесцветная , диоптрическая сила: +2,25 , индекс рефракции: 1,53 , материал: триблесс , диаметр: 70 , геометрия: Сферическая , покрытие линзы: HVA		800,00	800,00
Линзы (OD)	Номер: 1 000 219 855 Производитель: HOYA , Бренд: HL PNX 1.53 HVA , тип линзы: Стегматическая , класс линзы: Бесцветная , диоптрическая сила: +2,25 , индекс рефракции: 1,53 , материал: триблесс , диаметр: 70 , геометрия: Сферическая , покрытие линзы: HVA		800,00	800,00
Оправа клиента	Тип оправы: Винтовая , материал оправы: Металл		0,00	0,00

Услуги:

Дата	Название	ФИО оказавшего	Скидка	Стоимость	Со скидкой
28.11.2011 14:45	Изготовление очков	Логинава Изабелла Викторовна		0,00	0,00

Возможности. Склад

- ✓ Оформление товара
- ✓ Распределение товара по магазинам
- ✓ Списание товара
- ✓ Маркировка товара штрихкодами
- ✓ Отчеты по товародвижению
- ✓ Ревизии
- ✓ Отправка заявок на товар поставщиками
- ✓ Прием товара по электронным накладным от поставщика
- ✓ Оптовые продажи

Возможности. Офтальмолог

- ✓ Единая база клиентов
- ✓ Электронный учет заказов «Проверка зрения» и «Подбор контактных линз»
- ✓ Календарь задач, звонки клиентам
- ✓ Работа с заказными линзами и контактными линзам

Возможности. Магазин

- ✓ Оформление заказов «Очки», «Контактные линзы», «Продажа», «Ремонт»
- ✓ Печать фискальных чеков в соответствии с 54-ФЗ
- ✓ Получение и отправка товара
- ✓ Единая база клиентов
- ✓ Дисконтные карты клиентов, Акции
- ✓ Подарочные сертификаты
- ✓ Оформление страховок на очки
- ✓ Списание товара
- ✓ Ревизии, Отчеты

Возможности. Менеджмент

- ✓ Множество готовых отчетов
- ✓ Управление ценовой политикой (прейскурант на товары и услуги, переоценки, скидки)
- ✓ Работа с клиентской базой (рассылки sms, email)
- ✓ Товарные матрицы и формирование заявок поставщикам
- ✓ Ведение табеля рабочего времени сотрудников
- ✓ Ведение планов продаж салонов и рейтинга сотрудников
- ✓ Ведение учета затрат и задолженностей перед поставщиками
- ✓ Автоматизированный расчет заработной платы сотрудников

Особенности. Бизнес–аналитика

- ✓ Готовые отчеты, разработанные для ритейла оптики
- ✓ Каждая категория оптических товаров структурирована по параметрам, позволяющим строить детальную аналитику
- ✓ Каждое действие с заказом фиксируется и доступно для аналитики
- ✓ Аналитика в реальном времени
- ✓ Отдельные отчеты для каждой из групп пользователей
- ✓ Оптимизация для расчета большой объемов данных
- ✓ Удобная визуализация
- ✓ Экспорт в Excel



Особенности. Электронный обмен данными с поставщиками оптики

- ✓ Возможность заказа товара прямо из системы автоматизации
- ✓ Автоматический дозаказ товара по товарным матрицам
- ✓ Возможность автоматической постановки товара на учет по электронным накладным



Особенности.

Централизация и совместная работа

- ✓ Действия каждого пользователя в системе мгновенно изменяют ее состояние
- ✓ Вся информация доступна в режиме реального времени



Особенности.

Система разработана под оптику

- ✓ Система изначально разрабатывалась под салоны оптики и имеет понятный и простой интерфейс

YOUR COMPANY'S APP...

FIRST NAME: <input type="text"/>	TYPE CD: <input type="text"/>	4 - K
LAST NAME: <input type="text"/>	TQP STAT: <input type="checkbox"/>	AA2-
SSN: <input type="text"/>	VER: <input type="text"/>	DK9B
FT/PT: <input type="checkbox"/>	CAT CD: <input type="text"/>	KKA?
ID: <input type="text"/>	CITY: <input type="text"/>	CN3
PHONE 1: <input type="text"/>	STATE: <input type="text"/>	AA-9
PHONE 2: <input type="text"/>	ZIP: <input type="text"/>	NEW
ADDR 1: <input type="text"/>	ORD #: <input type="text"/>	DEL
ACCT #: <input type="text"/>		

OKAY APPLY SAVE UNDO HELP DELETE EDIT
SELECT BROWSE ERRORS

Особенности. Больше возможностей

- ✓ Планы продаж визуализированные в интерфейсе магазинов в реальном времени
- ✓ Рейтинг продавцов
- ✓ Коммуникации между сотрудниками внутри системы
- ✓ Уведомления и задачи
- ✓ Встроенная система рассылок с продвинутыми фильтрами выборки
- ✓ Интеграция со счетчиками посетителей
- ✓ Автоматическое поддержание складских запасов на основе товарных матриц
- ✓ ...

Особенности. Модель SaaS

- ✓ «Все включено»
- ✓ Серверные мощности в профессиональных дата центрах
- ✓ Администрирование серверов
- ✓ Резервное копирование данных
- ✓ Техническая поддержка
- ✓ Постоянные обновления и развитие продукта



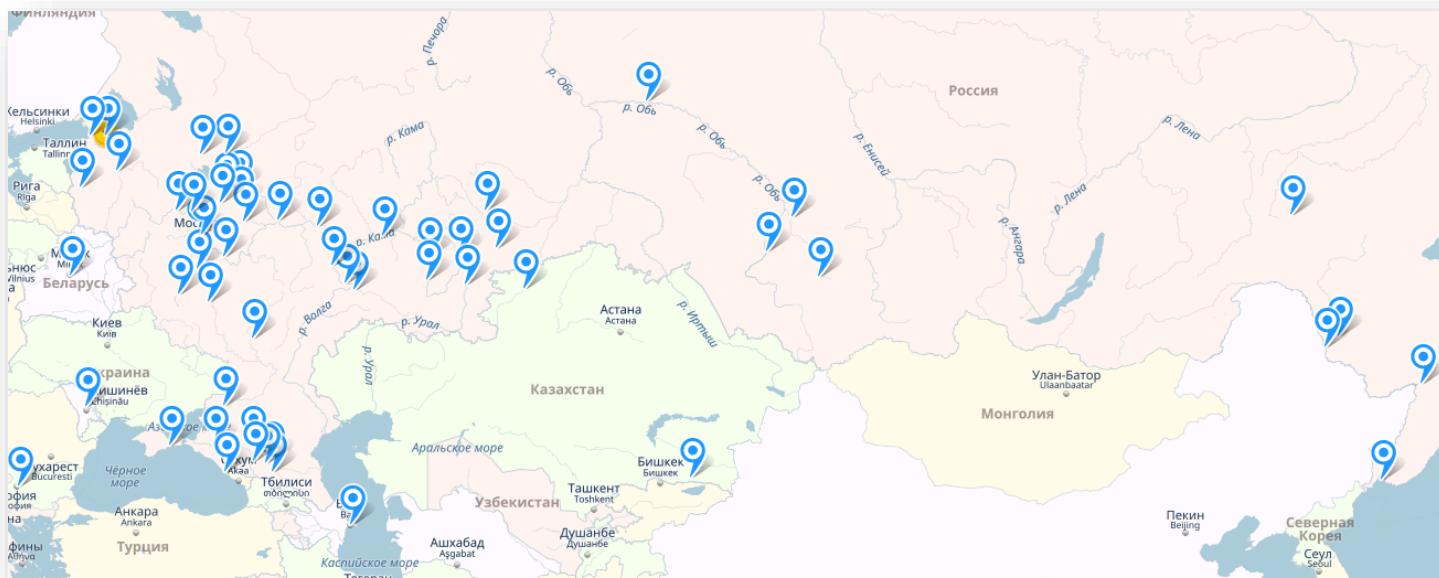
Стоимость

Абонентская плата **5 000 руб.** за первый магазин и **4 000 руб.** за каждый последующий

- ✓ Отсутствие стартовых платежей
- ✓ Любое количество рабочих мест в магазинах, на складах и в офисах
- ✓ В стоимость абонентской платы входит право пользования системой, внедрение, поддержка пользователей и регулярные обновления

О компании

- ✓ На рынке с 2009 года
- ✓ Более 150 сетей оптики по России и СНГ
- ✓ Более 600 оптик по управлению системы



Попробуйте нашу демоверсию
Это бесплатно!

www.itigris.ru

info@itigris.ru

8 (800) 222-0-228